



gevis –  
die Lösung für Einkaufskooperationen  
und Verbundgruppen  
auf Basis von Microsoft Dynamics™ NAV

Innovative, flexible und sichere Lösungen  
für die Zukunft Ihres Unternehmens!



## Gute Software passt sich ihrer Umgebung an

Wir liefern die Energie, die ein Unternehmen fit für den Wettbewerb macht! Speziell für Ihre Branche bieten wir innovative Warenwirtschaftssysteme und Verbundlösungen, die Prozesse beschleunigen und stabilisieren. Wir entwickeln, vernetzen und betreuen. Zu unseren Leistungen zählen natürlich intensive Beratung, technischer Support und ständige Updates.

Die Branchenkompetenz unserer Mitarbeiter wird nicht nur von den über 1.000 Kunden geschätzt, die unsere IT-Lösungen bereits erfolgreich einsetzen. Für das exzellente Fachwissen der über 250 Mitarbeiter in der GWS-Gruppe sowie für zahlreiche positive Referenzen erhielt die GWS bereits zum dritten Mal in Folge die Zertifizierung zum »Microsoft® GOLD CERTIFIED Partner« sowie die Auszeichnung zum »Microsoft® Dynamics™ President's Club Member«.

Die mehrmalige Auszeichnung als Top-100-Unternehmen im deutschen Mittelstand ist zudem ein Beweis für die kontinuierliche Innovationskraft der GWS.

Die grundsätzliche Gesellschafterstruktur der GWS, u. a. mit einer 25,1-prozentigen Kundenbeteiligung durch die GWS Förder- und Beteiligungsgesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme eG, gewährleistet optimale Sicherheit und fundierte Kenntnisse im operativen Geschäft. Neben unserem Hauptsitz in Münster sorgen weitere Standorte in München, Nürnberg, Karlsruhe und Leonberg für Kundennähe.

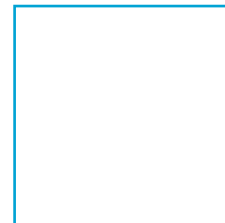
Zusatzmodule wie z. B. die Telefonsteuerung, die mobile Außendienstlösung, Shopsysteme und Katalogerstellung sowie das intelligente Dokumentenmanagement-System s.doc erweitern gevis zu einem ganzheitlichen System, das den Puls Ihres Unternehmens beschleunigt!

Copyright © 2009

Diese Unterlagen dürfen weder in Teilen noch als Ganzes ohne vorherige schriftliche Zustimmung der GWS in irgendeiner Form oder über irgendwelche Mittel reproduziert oder übertragen werden. GWS lehnt jede Haftung für Fehler und Unterlassungen in diesem Dokument ab. Sämtliche nicht ausdrücklich gewährten Rechte bleiben vorbehalten. Die in diesem Dokument enthaltenen Informationen basieren zum Teil auf Microsoft® Business Solutions-Navision (oder Dynamics NAV) und können ohne vorherige Ankündigung bei Bedarf geändert werden. Microsoft®, Windows und weitere sind entweder eingetragene Warenzeichen oder Warenzeichen der Microsoft® Corporation in den Vereinigten Staaten und/oder anderer Hersteller. Alle anderen in diesem Dokument genannten Firmennamen und Produktnamen sind möglicherweise Warenzeichen der jeweiligen Rechtsinhaber.



## gevis – die Lösung für Einkaufskooperationen und Verbundgruppen



Sie nutzen in Ihrem Unternehmen die Möglichkeit der **Zentralregulierung** oder **Zentralfakturierung**?

- Sie sind eine Verbundgruppe **mit Eigengeschäft**?
- Sie sind eine Verbundgruppe **ohne Eigengeschäft**?
- Sie sind eine Verbundgruppe **im Großhandel**?
- Sie sind eine Verbundgruppe **im Einzelhandel**?

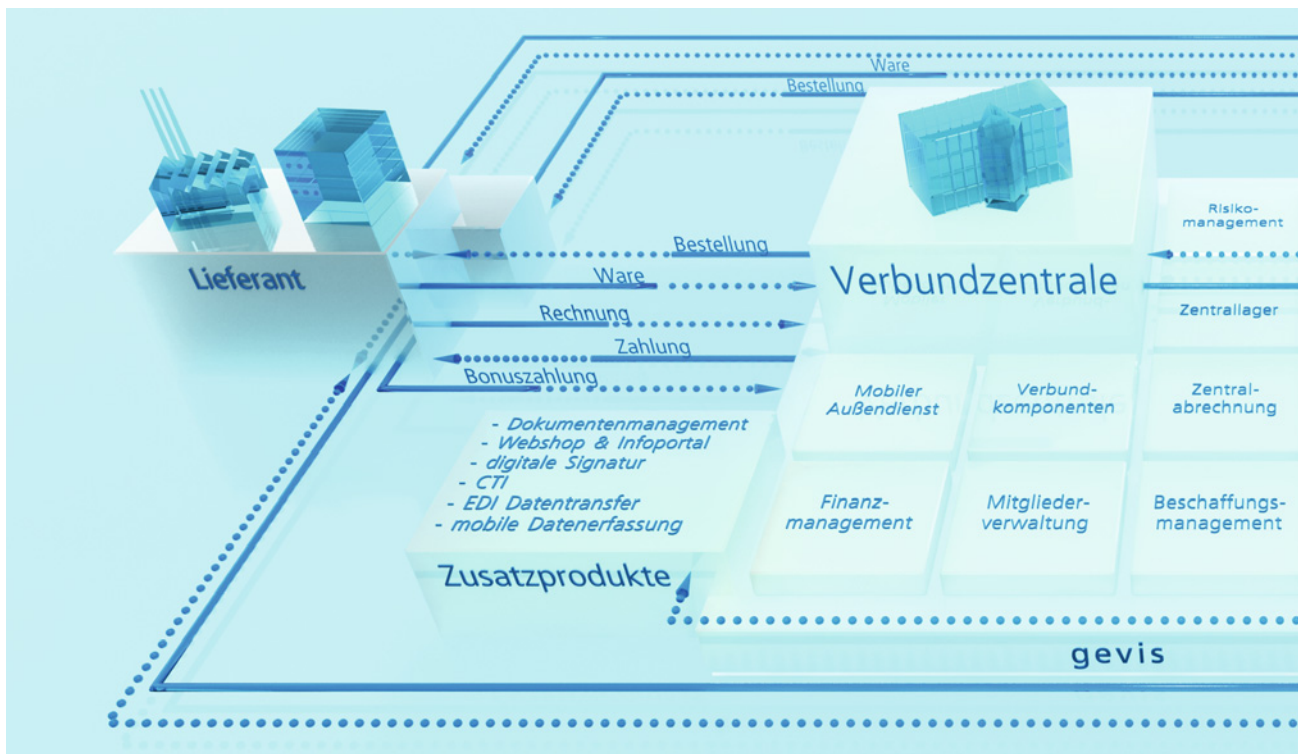
Sollte eine dieser Aussagen auf Sie zutreffen, dann kann die GWS Ihnen mit gevis eine sehr flexible Gesamtlösung bieten, die die Effizienz Ihrer EDV-gestützten Geschäftsprozesse revolutionieren wird.

*»Die GWS mit ihrer Lösung gevis bietet unseren Mitgliedern die Möglichkeit, ihre Verbundprozesse optimal ihren Bedürfnissen anzupassen und somit ihre Effizienz deutlich zu steigern. Aus diesem Grund kann ich die GWS als starken Partner für Verbundgruppen und Einkaufskooperationen absolut empfehlen.«*

**Jörg Glaser, Geschäftsführer Zentralverband Gewerblicher Verbundgruppen e. V. (ZGV)**

*»Auf Grund der sehr langen und tief greifenden Erfahrung im genossenschaftlichen Verbundhandel sowie die solide Unternehmensstruktur der GWS empfehlen wir unseren Mitgliedern gevis als Warenwirtschafts- und Verbundlösung. Denn angesichts des zunehmenden Wettbewerbsdrucks im Handel bietet die GWS mit ihren Lösungen als zuverlässiger und innovationsstarker Partner klare Wettbewerbsvorteile.«*

**Dr. Christian Degenhardt, Bereichsleiter Mitgliederbetreuung und Interessenvertretung Landwirtschaftliche Genossenschaften, Rheinisch-Westfälischer Genossenschaftsverband e. V.**



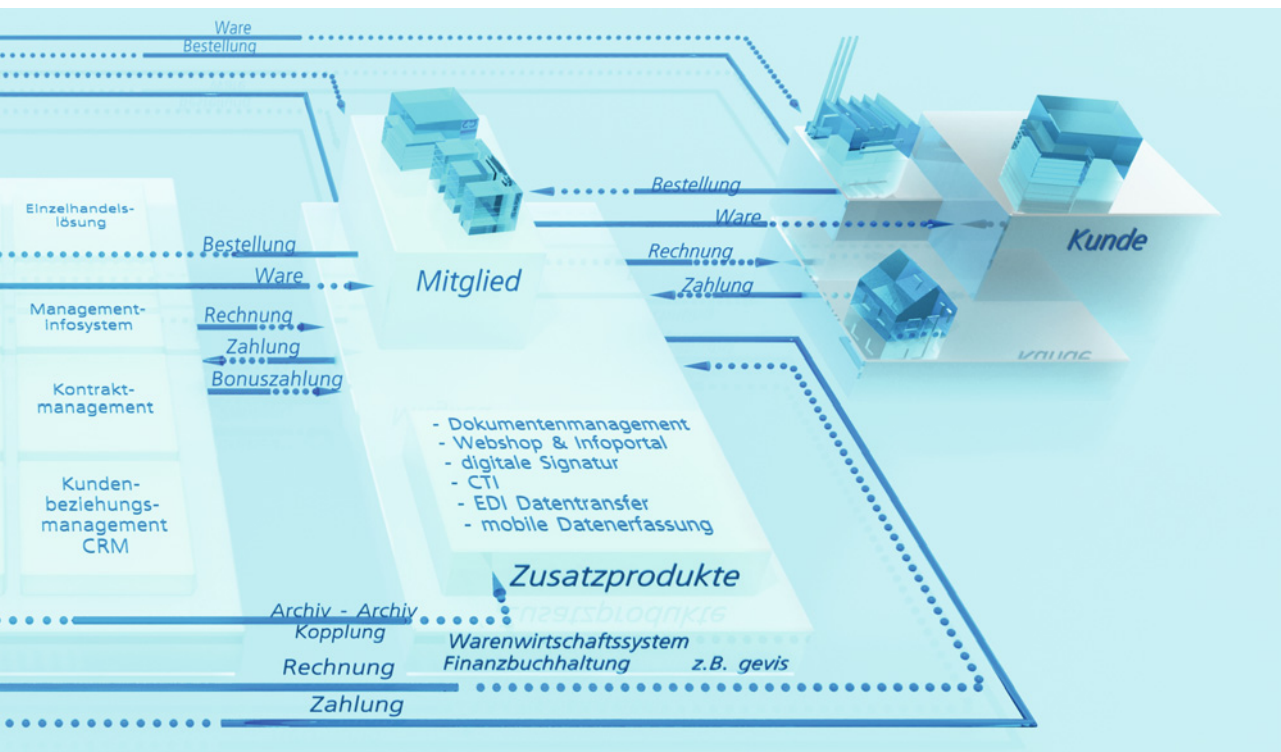
## Eine umfassende Lösung für individuelle Ansprüche

Für viele Branchen ist das Bündeln der Kräfte durch die Bildung von Einkaufskooperationen und Verbundgruppen zu einem wichtigen und zukunftssichernden Wirtschaftsfaktor geworden. Die Effizienz einer solchen Zusammenarbeit hängt heute maßgeblich von der optimalen Auslastung der EDV-gestützten Geschäftsprozesse ab.

Dabei geht es z. B. um die strukturierte Wareneingangs- oder -ausgangserfassung im Zentrallager, an die ein umfassendes Beschaffungsmanagement angeschlossen ist. Zielsetzung ist hierbei die Senkung der Lagerhaltungskosten bei gleichbleibender Warenverfügbarkeit sowie die Verbesserung der Durchlaufzeiten. Ein weiteres Beispiel ist die einheitliche Erstellung von Abrechnungen im Rahmen der Zentralregulierung bzw. -fakturierung und die Einbindung eines integrierten Finanzmanagements. Auch die Optimierung des Kundenbeziehungs- bzw. Mitgliederbindungsmanagements bietet die Möglichkeit, bestehende Potenziale besser auszunutzen und neue zu erschließen. Für diese und viele weitere Anwendungen haben wir mit gevis eine umfassende Lösung geschaffen.

Sowohl für den Einzelhandel als auch für den Großhandel geeignet, bietet gevis in der Verbundzentrale ebenso wie dem einzelnen Mitglied viele Vorteile, um die Geschäftsprozesse zeitsparender, einfacher und damit gewinnbringender zu gestalten.

gevis für Einkaufskooperationen und Verbundgruppen ist eine modular aufgestellte Softwarelösung, die – flexibel kombinierbar, aber auch umfassend eingesetzt – auf die individuellen Bedürfnisse jedes Unternehmens abgestimmt werden kann. So schaffen wir den größtmöglichen Nutzen für Ihr Unternehmen und erzeugen eine wettbewerbsrelevante Effizienzsteigerung für Ihre Geschäftsprozesse.



## Modulare Vernetzung schafft optimale Ausschöpfung Ihrer Geschäftspotenziale

Kooperations-/  
Verbundlösung

Bereits heute sind über 400 Installationen in Verbundgruppen und deren Mitgliedshäusern aus den verschiedensten Branchen, vom Lebensmittelgroßhandel bis zur Reformhauskette, in unterschiedlicher Ausprägung mit der Verbundlösung gevis aktiv.

Die wohl umfassendste Nutzung der Möglichkeiten besteht in der Anbindung sowohl der Verbundzentrale als auch der einzelnen Mitglieder der Kooperation an das System, wie es z. B. durch die ZENTRAG eG, den ZEB Zentraleinkauf Baubedarf oder die BÄKO umgesetzt wurde.

Ebenfalls ist es möglich, die Verbundlösung gevis nur bei den Mitgliedern einer Einkaufskooperation oder Verbundgruppe, wie etwa beim E/D/E, NORDWEST oder der EMV-Profi Systemzentrale, einzusetzen.

Gleiches gilt auch für die umgekehrte Variante: In der Zentrale einer Einkaufskooperation bzw. einer Verbundgruppe kommt gevis zum Einsatz, während die Mitglieder mit anderen Systemen arbeiten. Dies wurde beispielsweise bei der IGA Optic und bei WIR-FÜR-SIE umgesetzt.



## Zentralabrechnung mit maximaler Flexibilität

Zahlreiche Verbundzentralen nutzen bereits die Möglichkeit, mit der flexiblen Standardlösung der GWS verschiedenste Abrechnungsszenarien bei der Zentralabrechnung (**Zentralregulierung oder Zentralfakturierung**) darzustellen. In gevis ist die Zentralabrechnung eine voll integrierte Funktion: Zusammen mit allen Daten des möglichen Eigengeschäfts ist sie in einer Datenbank nutzbar, kann aber bei Bedarf auch einzeln abgebildet werden. Schnittstellen zur Übergabe an die Finanzbuchhaltung werden damit überflüssig. Dadurch können wiederum direkte Buchungen im System jederzeit sowohl in der Finanzbuchhaltung als auch auf den Personenkonten durchgeführt und nachvollzogen werden. Die für die Zentralabrechnung relevanten Geschäftsprozesse lassen sich unter Berücksichtigung der individuellen Anforderungen der Beteiligten flexibel darstellen.

Verschiedene Modi der Belegerfassung, die Möglichkeit, sämtliche Abrechnungsparameter wie Konditionen und Zahlungsfristen zu hinterlegen, und die Einbindung der Berechnung von Umsatzsteuer für nationale, EU- sowie Im- und Exportgeschäfte bis hin zur einzelnen Vergütung erleichtern den Abrechnungsvorgang. Damit entfällt gleichzeitig die Notwendigkeit von Nachkorrekturen für die Steuerabrechnung.

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vollständige Integration in gevis</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Direkter Zugriff auf Zentralabrechnung und Eigengeschäft in einer Datenbank; Kreditlimitprüfung und OP-Verwaltung auf Personenkonten möglich</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Verschiedene Möglichkeiten der Belegerfassung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Schnelle Verarbeitung der von Lieferanten bereitgestellten Daten</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Flexible Abrechnungsparameter</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Individuelle Nutzung verschiedener Abrechnungsszenarien</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Individuelle Abrechnungszeiträume je Debitor/Kreditor</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Einzelabrechnung je Debitor/Kreditor/Zentrale möglich</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Flexible Berechnung der Konditionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Die Berechnung kann bis hin zur Warengruppe mit unterschiedlichsten Konditionsbestandteilen erfolgen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Steuerkonforme elektronische Belegweitergabe an die Mitglieder</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prozessreduzierter Arbeitsaufwand</li> </ul>

gevis in der Praxis:  
*»Mit der integrierten Zentralregulierung in gevis konnten wir unsere Prozesse effizienter, übersichtlicher und zugleich auch sicherer gestalten. In Spitzenzeiten verarbeiten wir mehr als rund 1.500 Belege pro Tag. Der Aufwand für die Verarbeitung konnte gegenüber dem Vorgängersystem um mehr als 50 Prozent gesenkt werden.«*  
**Lutz Henning, Vorstandsvorsitzender BÄKO ZENTRALE NORD eG, Dusiburg**



## Individuelle Freiräume nutzen



Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>Integrierte Zentralabrechnung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Schnelle, flexible Implementierung; Kostenreduzierung durch schlanke Prozesse, höherer Informationsgehalt</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Kreditoren-/Debitorenbuchungen zeitlich flexibel</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Buchung bei Erfassung oder zu jedem weiteren Zeitpunkt möglich; Buchungsdaten fließen direkt in die Finanzbuchhaltung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Abwicklung des Zahlungsverkehrs über Finanzbuchhaltung in gevis</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Zahlungsverkehr für die Zentralabrechnung separat abrechenbar bei Nutzung verschiedener Bankkonten</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Periodische Bonus- und Kostenabrechnung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Berücksichtigung verschiedener Bonusgrundlagen und Bonusabrechnungsszenarien</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Flexible Parametrisierung der Auswertungen und Statistiken</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Individuelle Analysen für die einzelnen Verbundpartner</li> </ul>

Sämtliche Abrechnungsdaten können den Mitgliedern aus dem System elektronisch zur Verfügung gestellt werden. Bei Bedarf ist eine große Anzahl von Standardbelegen CI-konform individualisierbar. Periodische Bonus- sowie Kostenabrechnungen sind parametrisiert nach verschiedenen Szenarien je Debitor/Kreditor mit und ohne Integration der Finanzbuchhaltung möglich.

Und natürlich können direkt aus dem System während des gesamten Geschäftsprozesses ab der Erfassung sämtliche Belege detailliert dargestellt und ausgewertet werden. Statistiken und Auswertungen können dabei mit hohem Detaillierungsgrad individuell abgefragt werden, damit Sie und Ihre Partner stets den Überblick über alle Geschäftsvorgänge behalten.

Besonders der hohe Individualisierungsgrad bis in die Tiefen des Systems und die vollumfängliche Integration bieten viele Chancen und Möglichkeiten, Geschäftsprozesse im Verbund wirtschaftlich zu optimieren.

gevis in der Praxis:

»Durch die äußerst aussagefähigen Auswertungen in der Zentralregulierung von gevis konnten wir die Transparenz und Sicherheit in Bezug auf Delkredereertrag, Umsatz je Lieferant usw. mehr als deutlich steigern.«

**Anton Wahl, Vorstand**  
ZENTRAG Zentralgenossenschaft des deutschen Fleischgewerbes eG,  
Frankfurt



## Optimale Verbindungen schaffen

Für den reibungslosen Ablauf aller Geschäfte ist die perfekte Kommunikation zwischen der Verbund- bzw. Kooperationszentrale und den angeschlossenen Mitgliedern die grundlegende Voraussetzung. Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, die notwendigen Strukturen zu schaffen, mit denen Sie Ihre Kommunikationsprozesse beschleunigen und damit wirtschaftlicher gestalten können.

Ausgehend vom zentralen Artikelstammdatenmanagement bis hin zur Archiv-Archiv-Kopplung zwischen Zentrale und Mitgliedern lassen sich alle Vorgänge systematisch anbinden. So entsteht ein Kommunikationsfluss, der einen konstanten Dialog der Systeme ermöglicht. Verbundmitglieder können damit bereits bei der Auftragserfassung auf die Bestände im Zentrallager zugreifen und ihren Kunden immer optimal Auskunft geben. Die direkte Online-Bestellung in der Zentrale macht zeitaufwendige Doppelerfassungen unnötig.

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Zentrales Artikelstammdatenmanagement</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Zentrale Pflege der Artikelstammdaten; Möglichkeit, unternehmensindividuelle Artikel durch Mitglieder einzupflegen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Katalogartikeldaten beliebiger Formate können über flexible Schnittstellen eingelesen werden</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Schnelle und einfache Datenpflege</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Beiderseitiger Zugriff durch Zentrale und Mitglieder</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Prozesskostenoptimierung durch effiziente Auslastung in der Lagerhaltung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Online-Bestandsabfrage am Zentrallager</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Optimale Informationssicherheit bei einheitlicher Artikelbasis</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Veröffentlichung von Lieferantenartikellisten im eigenen Web-Shop</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vollständiges Produktportfolio im eigenen Web-Shop als Kundenbindungsinstrument</li> </ul>

gevis in der Praxis:

»Viele unserer Mitglieder setzen die Warenwirtschaftslösung gevis bereits ein und profitieren von den vielfältigen Möglichkeiten der Verbundkommunikation. Mit gevis können sie jederzeit die Lagerbestände an unserem Zentrallager in Wuppertal online abfragen. Die Gesamtabwicklung aller Geschäftsvorgänge auf elektronischem Wege führt zu einer enormen Beschleunigung der Prozesse.«

**Martin Reinke, Bereichsleiter eBusiness**  
E/D/E Einkaufsbüro Deutscher Eisenhändler GmbH



Art-Nr.	Art-Besch.	EV-AR	EV-Neu	EV-VL	EV-AR	EV-VL	Bemerkung
18	ROBERT BOSCH C-DESI						
14	Startart						
90000001	Schuppsch 13000 mm F. Stahl	6,02	6,00	13,7%	6,07	9,37	16,1%
90000002	H9 Topfscheibe 180 mm, grub	30,00	42,30	11,7%	44,53	49,48	11,1%
90000003	H9 Topfscheibe 180 mm, mitfl. schtrag	30,15	43,56	11,7%	46,87	50,96	11,1%
90000004	H9 Topfscheibe 180 mm, neu, schtrag	41,44	46,08	11,7%	48,95	53,90	11,1%
90000005	H9 Topfscheibe 180 mm, grub, flach	30,00	42,30	11,7%	44,53	49,48	11,1%
90000006	H9 Topfscheibe 180 mm, mitfl. flach	30,15	43,56	11,7%	46,87	50,96	11,1%
90000007	H9 Topfscheibe 180 mm, neu, flach	41,44	46,08	11,7%	48,95	53,90	11,1%
90000008	DS4-F3 300x25,2 Beton-Isop	276,04	305,93	10,2%	322,65	355,41	10,2%
90000009	Schuppsch 12000 mm F. Stahl	3,52	10,97	16,2%	11,23	12,08	14,4%
90000010	Trennscheibe 1200, 5 mm F. Stein-ger	2,93	3,73	27,3%	3,52	4,37	24,1%
90000011	Trennscheibe 1200, 5 mm F. Stein-ger	3,33	4,14	24,9%	3,96	4,88	22,6%
90000012	Trennscheibe 1200, 2,5 mm F. Stahl	3,22	4,04	25,5%	3,86	4,76	22,6%
90000013	Trennscheibe 300x22,5x0 mm Stein	11,47	13,12	14,4%	13,51	15,36	13,7%
90000014	Trennscheibe 300x2,5 mm F. Stahl-ger	7,06	9,14	16,3%	9,20	10,71	15,4%

Artikel  
daten  
komfortabel  
einlesen und  
übernehmen

Verbund-  
komponenten

## Immer den Überblick behalten

■ Verbund-  
komponenten

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>Elektronischer Datenaustausch</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Sofortiger Zugriff auf Rechnungen durch das Mitglied (Eigengeschäft und Zentralabrechnung); keine gesonderte Erfassung der Rechnungsdaten; Voraussetzungen sind eine einheitliche Artikelbasis und das rechtzeitige Buchen der Wareneingänge</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Integriertes Reklamationsmanagement</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Vollständige Rückverfolgbarkeit aller Warenein- und -ausgänge durch Zentrale und Mitglied</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Archiv-Archiv-Kopplung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Direkte Übermittlung aller archivierten Belege vom Zentralarchiv an das Archiv des jeweiligen Mitglieds</li> </ul>

Bestellvorgänge werden zeitgleich im Warenlager aktualisiert, sodass für alle Kooperationspartner immer aktuelle Informationen über die tatsächlichen Lagerbestände vorliegen. Das Mitglied erhält umgehend eine Bestellbestätigung und ein Lieferavis, das es über den Liefertermin für die Ware informiert, sowie ein Zahlungsavis, um die eigene Liquiditätsplanung im Blick behalten zu können.

Über den elektronischen Rechnungsaustausch kann die Zentrale ihrem Mitglied die Rechnungsdaten aus der Zentralabrechnung und dem Eigengeschäft zur Verfügung stellen, sodass auch hier doppelte Erfassungen unnötig werden. Entsprechend unproblematisch erfolgt die Abwicklung des Reklamationsmanagements. Durch die Archiv-Archiv-Kopplung können archivierte Vorgänge und Belege vom Zentralarchiv direkt an das Archiv des Mitglieds übergeben werden.

So ermöglichen kurze Kommunikationswege letztlich eine Beschleunigung aller Geschäftsprozesse, was für die Mitglieder von Einkaufskooperationen und Verbundgruppen einen echten Wettbewerbsvorteil in Bezug auf die sichere und effiziente Auftragsabwicklung bedeutet.



## Reibungsloser Wareneingang ...

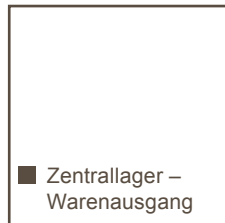
Die effiziente Zusammenarbeit mit dem Zentrallager ist für das Eigengeschäft von Verbundmitgliedern von besonderer Relevanz. Dabei ist vielfach der **Wareneingang** der Engpass im Warenfluss eines Unternehmens, da die korrekte Prüfung und Zuordnung zu Bestellungen bzw. Kundenaufträgen enorm viel Zeit in Anspruch nimmt.

Die in gevis für Verbundgruppen und Einkaufskooperationen implementierten Lösungen unterstützen den Prozess des Wareneingangs mit praxiserprobten Funktionen auf perfekte Art und Weise. Sie ermöglichen eine einfache Zuordnung der Bestellung. Zur Wareneingangserfassung können sowohl MDE-Geräte als auch Online-Terminals verwendet werden, wobei vielfältige Alternativen denkbar sind, um diesen logistischen Prozess optimal zu unterstützen.

Vollautomatisch werden Rückstände aufgelöst und vorhandenen Aufträgen zugeordnet. Kommissionierbelege, Lieferscheine oder Wareneingangsetiketten werden per Knopfdruck erstellt, sodass eine schnelle Auslieferung bzw. Einlagerung sichergestellt werden kann.

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Optionaler Einsatz von MDE-Geräten oder Online-Terminals zur Wareneingangserfassung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vollständige, schnelle und sichere Erfassung direkt an der Ware</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Auflösung von Rückständen erfolgt vollautomatisch inkl. der Erstellung notwendiger Belege und Lieferscheine</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Unmittelbare Zuordnung eingegangener Waren zu vorhandenen Aufträgen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Elektronische Verarbeitung von Lieferavis</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Keine doppelte Erfassung durch automatische Weiterverarbeitung der Wareneingangspositionen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Direkte Erstellung von Waren- und Regaletiketten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Effektive Auszeichnung und Kennzeichnung der Waren und Warenlagerplätze</li> </ul>

gevis in der Praxis:  
*»Die schlanke und für den Anwender einfache Abwicklung des Wareneingangsprozesses in gevis spart unseren Mitgliedern sehr viel Zeit gegenüber herkömmlichen Verfahren.«*  
**Jörg Kronenberg, IT-Leiter**  
**EMV-PROFI Systemzentrale GmbH & Co. KG, Lage**



## ... und effektiver Warenausgang

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Lagerabhängige Erstellung von Kommissionierungsbelegen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Optimierung der Prozessdarstellung in Abhängigkeit von den Vorgaben am Lager</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Flexible Möglichkeiten zur effizienten, wegeoptimierten Abwicklung des Kommissionierungsprozesses</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Weniger Fehler bei der Kommissionierung; Steigerung der Leistungsfähigkeit am Lager</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Erstellung von Lieferscheinen, Versandpapieren und Etiketten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Hohe Transparenz beim Warenausgang durch automatische Bereitstellung aller notwendigen Papiere</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Integrierte Schnittstellen zu Logistikdienstleistern</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Integrierte Paketverfolgung; Vermeidung von Doppelerfassungen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Integrierte Tourenplanung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Alle notwendigen Informationen und Dokumente können unmittelbar aus dem System abgerufen werden</li> </ul>

Die verschiedenartigen Prozesse des **Warenausgangs** wurden mit hohem Praxisbezug zu verschiedenen Verbundgruppenlösungen bis ins Detail perfektioniert und können jeweils zielgerichtet und standortbezogen konfiguriert werden. Damit werden die vorhandenen Gegebenheiten des Lagers effektiv unterstützt. So sorgt gevis für effiziente und sichere Kommissionierung.

Im neuen Leitstand werden die zu kommissionierenden Aufträge nach Lieferdatum und frei definierbaren Prioritäten verwaltet und als Beleg oder MDE-Kommissionierung freigegeben. Die Beladung und die Auslieferung der Waren kann mit der prozessabschließenden Tourenplanung organisiert und präzisiert werden, wodurch nachweislich Kommissionier- und Auslieferungszeiten verkürzt werden können.

Durch die vollautomatische Integration in das System ist der Verkauf jederzeit in der Lage, dem Kunden detailliert Auskunft über den Status eines Auftrages zu geben. Schnittstellen zu gängigen Versandsystemen, z. B. von UPS, GLS oder auch DPD, sorgen in gevis für eine integrierte Paketverfolgung.

So gewährleisten Sie einen optimalen Service – zum Vorteil Ihrer Mitglieder und Kunden.

gevis in der Praxis:

»Die Einführung der Kommissionierung hat für uns im Lager die Geschäftsvorfälle in optimaler Art und Weise unterstützt. Rückstandsauflösungen werden jetzt zentral ausgedruckt und bearbeitet. Die prozessabschließende Tourenplanung optimiert messbar den Warenausgangsprozess.«

**Carl-Rudolf Pfletscher, Vorstand**  
 Eisen Knorr AG, 140 User, 200 Mitarbeiter



## Durchlaufzeiten senken und Kosten sparen

Die wirtschaftliche Leistungsfähigkeit bei der Nutzung von Zentrallagern besteht immer in dem Spagat zwischen hoher Lieferfähigkeit und möglichst geringen Bestandskosten. Diese gegenläufigen Anforderungen an das Dispositionsmanagement werden durch die in gevis vorhandenen Funktionen optimal aufeinander abgestimmt.

Unter Berücksichtigung betriebswirtschaftlicher Kenngrößen erfolgt eine automatische Ermittlung der Mindestbestände. Zusammen mit der Klassifizierung der Artikel in eine ABC-/XYZ-Struktur stellt diese Vorgehensweise eine wichtige Basis für die automatische Festlegung von wirtschaftlich und vertriebslich sinnvollen Bestellgrößen für einen optimalen Lagerbestand dar.

Auch die automatische Bestückung kleinerer Standorte oder spezieller Artikelsortimente aus einem Zentrallager können im umfassenden Funktionsgehalt der Programme realisiert werden. Das verhilft dem Beschaffungsmanagement von Einkaufskooperationen und Verbundgruppen in der Praxis zu einem echten Vorteil. Das integrierte Anfragemanagement und die vielfältigen Funktionen zur Lieferantenbewertung ergänzen den Programmumfang im Umfeld der Disposition.

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>Flexibel einsetzbare Dispositionsfunktionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Erleichterung in allen Bereichen des Beschaffungsprozesses</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Automatische Bestellvorschläge unter Berücksichtigung vorgegebener Mindestbestände und konfigurierbarer Dispositionsformeln</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Anpassung des Beschaffungsmanagements an die speziellen Anforderungen Ihrer Einkaufskooperation bzw. Verbundgruppe</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Automatische Bestückung kleinerer Standorte aus dem Zentrallager</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Vollautomatische Bedarfsermittlung und Versorgung festgelegter Standorte und Artikelsortimente</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Weiterberechnung von Streckenaufträgen direkt aus der Eingangsrechnungsprüfung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Keine doppelte Erfassung; Minimierung von Fehlerquellen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>EDI-Abwicklung (Electronic Data Interchange) bei Bestellung, Wareneingang und Eingangsrechnung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Elektronischer Datenaustausch beschleunigt die Prozessfolge und schafft damit Freiräume für andere Aufgaben</li> </ul>

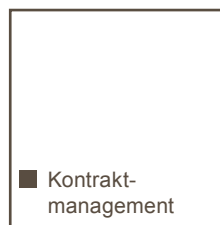
gevis in der Praxis:

»Mit der Bestell- und Bestandsoptimierung in gevis haben wir unsere Lagerbestände bei gleichbleibender Verfügbarkeit der Waren deutlich gesenkt. Auch den Verwaltungs- und Personalaufwand am Lager konnten wir dadurch enorm reduzieren.«

**Manuel Schmitt, IT-Leiter  
BÄKO Fulda-Lahn eG**



## Rahmenverträge flexibel gestalten und verwalten



Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Unterstützung bei der Preisfindung, bei Kontraktpreisen und -konditionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Jederzeit Zugriff auf alle relevanten Vertragsdaten zur optimalen Güterbeschaffung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Möglichkeiten der Festlegung von Karenzspannen bei der Vertragslaufzeit und der Einschränkung der Verträge auf bestimmte Lieferarten und Lagerorte</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Individuelle Vertragsgestaltungen der Verbundmitglieder</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Festlegung von Toleranzen bei Liefermengen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Risikoabsicherung bei Lieferausfällen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Festlegung von Frachtkriterien und Zahlungsvereinbarungen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vertragliche Absicherung gegen Transportschäden und Liquiditätssicherung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vielfältige Kontrollinstrumente und Analysewerkzeuge</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Transparente und effiziente Verwaltung von Rahmenverträgen</li> </ul>

Einkaufskooperationen und Verbundgruppen schließen mit verschiedenen Zulieferern und Kundengruppen naturgemäß individuelle Rahmenverträge ab, in denen Preise für Artikel bzw. Artikelgruppen in Abhängigkeit von bestimmten Laufzeiten und Abnahmemengen gekoppelt werden. gevis bietet vielfältige Möglichkeiten, um Ihnen die Gestaltung und Verwaltung solcher Rahmenverträge so einfach und flexibel wie möglich zu machen.

Kriterien wie z. B. Preisfindung, die Festlegung von verschiedenen Preisen innerhalb der Gesamtlaufzeit eines Vertrages und Karenzspannen bei der Laufzeit können damit jederzeit berücksichtigt werden. Gleiches gilt auch für die Einschränkung der Vertragskonditionen auf bestimmte Lieferarten oder Lagerorte, für die Einbeziehung weiterer Debitoren bzw. Kreditoren in die Kontraktzuordnung und für die Festlegung von Toleranzen bei abweichenden Liefermengen, spezifischen Frachtkriterien und Zahlungsvereinbarungen.

Eine Vielzahl von übersichtlichen Kontrollinstrumenten und Statistiken für Ihre Auswertungszwecke garantiert ein transparentes und effizientes Kontraktmanagement auf allen Ebenen Ihrer Verbundgruppe – im Einkauf ebenso wie im Verkauf.



## Rechnen Sie mit wertvollen Vorteilen

Sowohl für die Finanzplanung von Kooperations- und Verbundzentralen als auch für die Liquiditätsprüfung einzelner Mitglieder eröffnet das vollständig in die Warenwirtschaft integrierte Finanzmanagement neue Möglichkeiten und Entscheidungshilfen bei der Analyse und Berichterstattung geschäftskritischer Daten.

Die Echtzeitbereitstellung strukturierter Geschäftsdaten in gevis bietet eine hervorragende Basis zur frühzeitigen Erkennung von Trends und Zusammenhängen. Die zertifizierte gevis-Finanzbuchhaltung sorgt dabei zentral für die transparente Darstellung des Hauptbuches und der Nebenbücher.

Standardprozesse der Finanzbuchhaltung zeichnet vor allem die einfache und praxisorientierte Bedienung aus. So werden durch die flexible Parametrisierung des individuellen Arbeitsbereiches bereits bei geringstem Aufwand entsprechende Effekte vom ersten Tag an erzielt.

Das voll integrierte System erlaubt die einfache Anpassung an individuelle Strukturen bei verschiedenen Verbundpartnern. Setzen Sie Kontenpläne und -schemata in beliebiger Form ein, bauen Sie Finanzbudgets aus unterschiedlichen Werten auf und definieren Sie eigene Filter für beliebige Auswertungssichten.

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>Die Finanzbuchhaltung ist vollständig in die Warenwirtschaft integriert</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Direkte Verfügbarkeit aller warenwirtschaftlichen Kriterien in der Finanzbuchhaltung mit Zugriff bis in die Belegebene der Warenwirtschaft</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Praxisnah entwickelte, komfortable Anwendungen des modernen Finanzmanagements</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Unkomplizierte und schnelle Abwicklung von Standardgeschäftsprozessen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Lückenlose Rückverfolgung aller Geschäftsvorfälle</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Steigerung von Transparenz und Sicherheit</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Integrierte Standardfunktionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Automatisierte Buchung in der Finanzbuchhaltung und automatische Mahnläufe sowie Zahlungsvorschläge; integrierte Lagerbewertung u.v.m.</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Parametrisierbare Darstellungs- und Analysewerkzeuge</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Individuelle Einstellung der Auswertungen zur zielführenden Darstellung des Zahlenwerks</li> </ul>

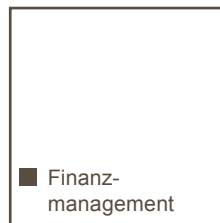
gevis in der Praxis:

»Die Möglichkeiten der Analyse des Zahlungsverhaltens und des Forderungsmanagements in gevis unterstützen uns sehr stark beim frühzeitigen Erkennen von möglichen Forderungsausfällen bei unseren Kunden.«

**Matthias Vollmar, Prokurist  
bauXpert Kremer-Glismann**



## Weitreichende Chancen für Ihre Strategieentwicklung



Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>Frei nutzbare Intercompany-funktionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Umfassende Unterstützung der speziellen Anforderungen von Geschäftsvorfällen in Verbundgruppen und Unternehmenskooperationen; Zahlentransparenz bei Mehrmandantenkonstellationen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Kostenstellen-/Kostenträgerrechnung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Flexibel einzurichtende Kostenstellenansichten zur Darstellung von Kosten- und Leistungswerten</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Analyse des Zahlungsverhaltens und Forderungsmanagements</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Absicherung und frühzeitige Aufdeckung von möglichen Forderungsausfällen und kritischen Kunden</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Budgetverwaltung in Abhängigkeit von Kostenstellen, -trägern und/oder Sachkonten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Darstellung von Planungsansätzen und jederzeitiger Plan-Ist-Abgleich</li> </ul>

Das gevis-Finanzmanagement bietet Ihnen eine Vielzahl von Mehrwertfunktionen, mit denen Sie die strategische Ausrichtung der Verbundgeschäfte, aber auch der einzelnen Mitgliedsunternehmen ganzheitlich unterstützen können.

Die Aufteilung einer Verbundgruppe in rechtlich selbstständige Mandanten wird durch das gevis-Intercompanykonstrukt sowohl in der Warenwirtschaft als auch in der Finanzbuchhaltung durchgehend unterstützt. Zusammenfassungen können in der Konsolidierungsfunktion entsprechend aufgebaut werden.

Das elektronische Einlesen von Kontoauszugsdaten verbunden mit dem automatischen und selbstlernenden OP-Ausgleich ist nebenbei nur ein Beispiel für den Komfort, der Sie im gevis-Finanzmanagement erwartet.

Viele weitere Mehrwertfunktionen der Finanzbuchhaltung unterstreichen die strategische und operative Bedeutung des Finanzmanagements für zukunftsorientierte Unternehmen. Diese und weitere Vorteile können Sie in gevis effektiv nutzen.

### gevis in der Praxis:

»Durch das automatische Einlesen der Kontoauszugsdaten und die selbstständige Lernfähigkeit des Systems können mehr als 75 Prozent der Belege direkt verarbeitet werden und reduzieren somit sehr deutlich den Aufwand in der Finanzbuchhaltung.«

**Erich Hladky, IT-Leiter**  
ZEB Zentraleinkauf Baubedarf GmbH & Co. KG, Paderborn





## Mitgliederverwaltung für Genossenschaften

Besonders interessant für Genossenschaften ist die in gevis voll integrierte Funktion der Mitgliederverwaltung. Diese Funktion ist genau wie das gesamte System durch die Deutsche Genossenschafts-Revision Wirtschaftsprüfungsgesellschaft GmbH (DGR) zertifiziert, womit ein wichtiges Kriterium von Wirtschaftsprüfern bei Genossenschaften abgedeckt wird.

Verwalten Sie die Geschäftsanteile Ihrer Mitglieder in gevis: Die Anbindung der Lösung an die Finanzbuchhaltung ermöglicht die unmittelbare Verbuchung der errechneten Dividende auf Sachkonten und macht auch hier eine Mehrfacherfassung unnötig. Ebenso sind Warenrückvergütungen und Bonuszahlungen direkt im System zu berechnen, zu erstellen und zu verbuchen. Im Bedarfsfall können auch bestimmte Artikel und Artikelgruppen aus der Warenrückvergütung ausgeschlossen werden.

Spezielle Dokumente der Mitgliederverwaltung, die an die Vorlagen des DG VERLAGS angelehnt sind, können vorausgefüllt aus der Lösung erstellt und gedruckt werden. Eine Vielzahl von Auswertungsfunktionen und Berichtsformen vervollständigt die Anwendung und optimiert damit auch Ihr Mitgliedermanagement.

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Voll integrierte Mitgliederverwaltung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Keine Schnittstelle zu anderen Systemen notwendig</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Zertifiziert durch die DGR</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Absicherungskriterium bei Wirtschaftsprüfung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Berechnung und Erstellung der Dividende inkl. direkter Verbuchung auf Sachkonten in der Finanzbuchhaltung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Keine Mehrfacherfassung; Minimierung von Fehlerquellen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Berechnung und Erstellung von Warenrückvergütungen inkl. direkter Verbuchung auf Sachkonten in der Finanzbuchhaltung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Möglichkeit des Ausschlusses bestimmter Artikel und artikelgruppen aus der Warenrückvergütung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vielfältige Auswertungs- und Berichtselemente</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Mehr Transparenz für ein effektives und proaktives Mitgliedermanagement</li> </ul>





## Nachhaltige Strukturen – bis ins Detail

■ Auswertungen/  
Management-  
Informations-  
system

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Tief gehendes Management-Informationssystem</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Parametrisierbare und komfortabel zu bedienende Analysefunktionen mit verschiedenen Dimensionen direkt am Bildschirm</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Flexible Kontenschemata in Finanzbuchhaltung und Warenwirtschaft</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Individuelle Gestaltung der Auswertungen inkl. Kennzahlendarstellung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Terminierung automatischer Analyseprozesse</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Regelmäßige, bedienerlose Erstellung von Auswertungen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Ergänzung der Auswertungen durch Einbeziehung der Planwerte</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Periodische Erfolgs- und Leistungskontrolle auf flexiblen Auswertungsebenen; Planungssicherheit und frühzeitige Möglichkeit, ggf. gegenzusteuern</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Umfassende Berichtsbibliothek</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Direkte Nutzung der erstellten Auswertungen</li> </ul>

Vom Groben ins Feine: Die Möglichkeiten der **Online-Auswertungen** und des umfassenden Berichtswesens des gevis-Systems liefern verlässliche Erkenntnisse und machen Entwicklungen bis hin zur Datenquelle transparent und nachvollziehbar.

Frei definierbare Kontenschemata als Auswertungsgrundlage sowie die Ergebnisse aus dem **Management-Informationssystem** bilden die Basis für eine umfassende und tief gehende Darstellung aller finanz- und warenwirtschaftlichen Informationen direkt am Bildschirm. Durch den Abgleich mit hinterlegten Planzahlen auf verschiedenen Ebenen werden Erfolge und Negativtrends sichtbar gemacht, was ein frühzeitiges Gegensteuern begünstigt.

Bestimmte Auswertungen und Berichte können mittels flexibel zu definierender Periodenabschlüsse organisiert und bedienerunabhängig erzeugt werden. Im Anschluss werden sie dem Empfänger automatisch per Bericht oder auch per E-Mail zur Verfügung gestellt.

gevis in der Praxis:

»Das umfangreiche Management-Informationssystem in gevis liefert mir jederzeit die Informationen, die ich für meine fundierten Entscheidungen benötige.«

**Dietmar Meyer, Vorstand  
Maler-Einkauf eG, Paderborn**

■ Mitglieder-  
verwaltung/  
Auswertungen/  
Management-  
Infosystem



## Proaktives Risikomanagement

Auch und vielleicht gerade Verbundgruppen und Einkaufskooperationen müssen unternehmerischen Risiken vorausschauend und aktiv begegnen. Die Kenntnis, Dokumentation und Bewertung der möglichen Risiken, die einzelne Verbundpartner und damit letztlich den gesamten Verbund betreffen, sind dabei die elementare Basis, um die Gefahr von Fehlentscheidungen zu minimieren.

Das **Risikomanagement** des gevis-Systems bietet Möglichkeiten, »harte« und »weiche« Faktoren der Unternehmensrisiken zu klassifizieren, die dann zu festgelegten Zeitpunkten von den Risikoverantwortlichen bewertet werden. Sowohl die Forderungsüberwachung, die Inanspruchnahme von Krediten als auch die Leistungsüberwachung der operativen Bereiche: Sämtliche Tendenzen können regelmäßig dokumentiert und bewertet werden.

Diese Transparenz der verschiedenartigen Bereiche der gesamten Verbundgruppe ermöglicht einen kritischen, für die zukünftige Geschäftsentwicklung immens wichtigen Überblick. Die frühzeitige Kenntnis möglicher Risiken erlaubt, rechtzeitig gegenzusteuern und die existenzielle Absicherung aller am Verbund beteiligten Mitgliedsunternehmen sicherzustellen.

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Funktionen zur Dokumentation von Unternehmensrisiken</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Transparente Darstellung möglicher Risikofaktoren, bessere Kalkulierbarkeit</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Bewertung und nachhaltige Verfolgung der erkannten Risikofelder zu festgelegten Zeitpunkten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Laufende Aktualisierung des Risikomanagements</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Automatisiertes Berichtswesen bei fälligen Bewertungen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Sicherstellung der notwendigen Risikodokumentation</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vielfältige vordefinierte Berichte für die Darstellung »harter« Risikofaktoren</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Kompakte und verifizierbare Darstellung der Risikokennzahlen in betriebswirtschaftlich fundierten Auswertungen</li> </ul>



## Kundenbeziehungen richtig analysieren

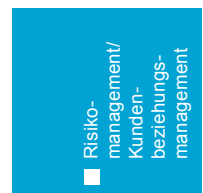


Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>Integrierte Funktionen zur Verwaltung von Kunden, Mitgliedern, Lieferanten und Interessenten</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Alle Kontaktinformationen stehen zentral allen Verbundpartnern zur Verfügung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Erstellung von Kunden-, Mitglieder- und Interessentenprofilen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Freie Festlegung und Gruppierung von Parametern, die bei den einzelnen Kontakten dokumentiert werden sollen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Variable Segmentierung und Klassifizierung der Kontaktinformationen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Ideale Voraussetzung für effektive Vorbereitung auf Kundengespräche und Kontaktaufnahmen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Integrierte Kampagnensteuerung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Analyse bisheriger CRM-Aktivitäten zur Erfolgskontrolle</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Integration der Microsoft®-Office-Produkte</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Zusatznutzen durch Einbindung der gängigen und gelernten Office-Programme</li> </ul>

Verlässliche und umfassende Informationen über Kunden und Interessenten sind Grundlage für eine erfolgreiche und nachhaltige **Kunden-/Mitgliederbindung** sowie auch Erfolgsgarant für die Erschließung neuer Märkte.

Mit gevis können Sie Gruppen flexibel segmentieren. Durch die Klassifizierung der Kunden-, Interessenten- und Kontaktdaten ergibt sich eine tief gehende Kenntnis der Handelspartner. Die so gewonnenen Daten werden durch Berücksichtigung der warentwirtschaftlichen Daten aus gevis noch ergänzt und es ergeben sich Ansatzpunkte zur gezielten Ansprache der anvisierten Zielgruppe.

Die durchgängige Integration der Office-Produkte und die Einbindung mobiler Endgeräte (PDA) vervollständigen den Funktionsumfang der CRM-Anwendungen in gevis.





## Auch unterwegs voll integriert

Das **GWS-Außendienstinformations-System** ist eine innovative Lösung zur vollumfänglichen Bereitstellung sämtlicher Informationen und Funktionen des Systems für erfolgreiche Kundenbesuche und Verkaufsgespräche außer Haus.

Egal, ob die Erfassung von Angeboten oder ordersatzbasierter Aufträge oder die Verfügbarkeit beliebiger Kunden- und Artikelinformationen gefragt ist: Sämtliche Anforderungen des professionellen Außendienstes werden mit der GWSais abgedeckt. Die Lösung ist online ebenso wie offline in gevis integriert. Tiefer gehende Artikelinformationen können per UMTS- bzw. Internetzugriff aus der Anwendung heraus direkt eingesehen werden. Durch die Integration Ihres Kundenbindungsmanagements stehen Ihnen auch unterwegs alle Kundeninformationen zur Verfügung, um aussagefähige Besuchsberichte erstellen zu können.

Das GWSpad Pro ist eine PC-basierte ausbaufähige Hardwarekomponente, die Ihrem Außendienstmitarbeiter das Arbeiten unterwegs bedeutend erleichtert und auch für weitere Zwecke genutzt werden kann.

Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Mobiles Außendienst-informations-System</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Direkter Zugriff auf alle relevanten Informationen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vollständige gevis-Integration</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vollumfängliche Verwaltung und Versorgung des mobilen Systems aus der zentralen gevis-Anwendung</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Einfache Angebots- und Auftragsbearbeitung direkt vor Ort</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Weitreichende Unterstützung durch gezielte Informationen bei Verkaufsgesprächen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ CRM-Integration</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Erstellen von Besuchsberichten und detaillierten Dokumentationen des Kundenkontaktes im direkten Nachgang</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Moderne Hardwareplattform</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Viele zusätzliche Verwendungsmöglichkeiten (beispielsweise als Navigationsgerät)</li> </ul>



## Am POS Zugang zur Warenwirtschaft



Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Variabel einzustellende Parameter für die Nutzung im Barverkauf</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Optimale Anpassung an spezielle unternehmensindividuelle Anforderungen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Einfache und komfortable Bedienung der Einzelhandelsfunktionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Schnelle Einarbeitung neuer Kassenmitarbeiter</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vollständige Integration in die Warenwirtschaft</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Vollständiger Zugriff auf alle im System vorhandenen Informationen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Integrierte Gutschein- und Kundenkartenfunktionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Integration von Kundenbindungs- und Neukundengewinnungselementen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Differenziertes Berechtigungssystem für den Zugriff auf spezielle POS-Funktionen</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Sichere und nachvollziehbare Abwicklung von Bargeldgeschäften</li> </ul>

Eine einfache und sichere Lösung für den täglichen Einsatz im Einzelhandel: Die gevis-Lösung vereint hohen Funktionsumfang und schnelle, sichere Bedienelemente. Damit werden alle spezifischen Anforderungen des professionellen Einzelhandels erfüllt. Egal, ob gelegentlicher Barverkauf in der Auftragsbearbeitung oder kontinuierlicher Einsatz im Kassensbereich über die praxiserprobte Touchscreen-Oberfläche – die gevis-Lösung kann in jeder denkbaren Unternehmensform eingesetzt werden.

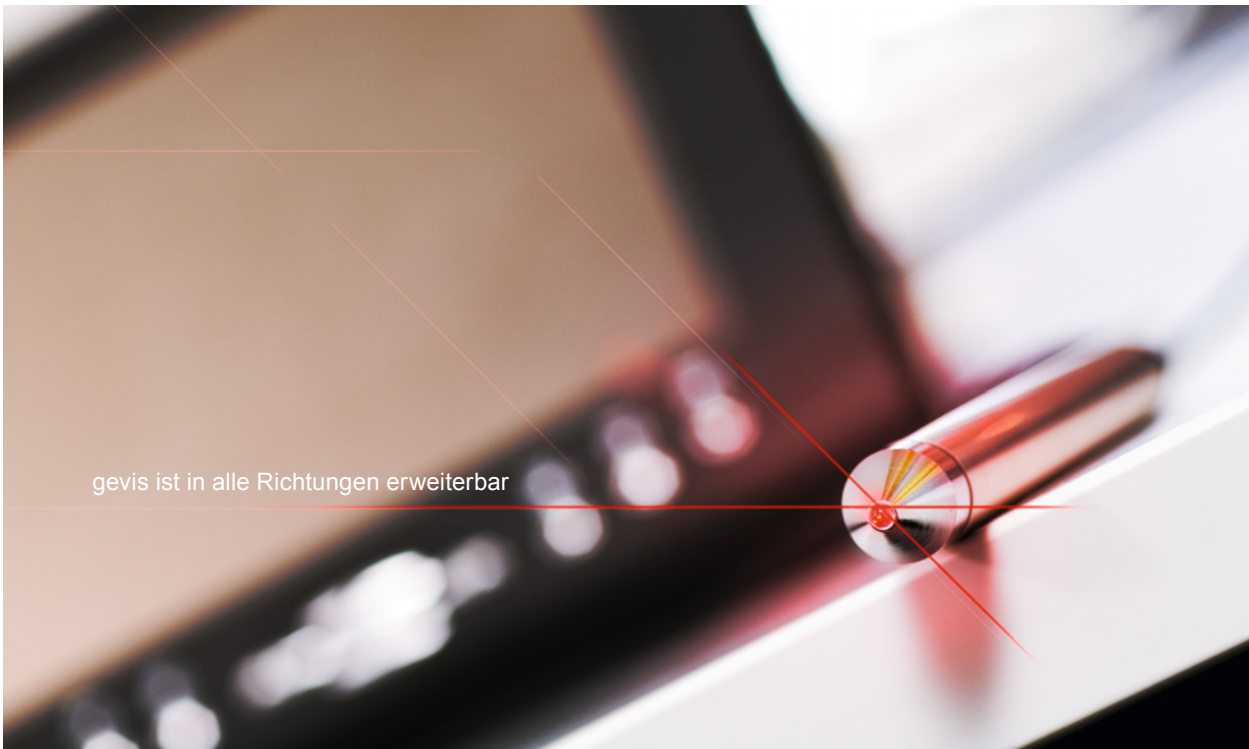
Für den Einzelhandel nicht unerheblich: die vollständig in die Warenwirtschaft integrierte Gutschein- und Kundenkartenverwaltung, die Verwaltung der Kassenladen sowie die ausgeprägte Rechtesteuerung. Durch integrierte Notfalllösungen wird die nahezu hundertprozentige Ausfallsicherheit dieser POS-Lösung erreicht.

**Schnell, sicher und einfach:  
So sollen effiziente Lösungen aussehen**

gevis in der Praxis:

*»Die intuitive Bedienbarkeit der Einzelhandelskassenlösung in gevis stellte sich als wichtige Basis für die schnelle und weitgehend reibungslose Implementierung an unseren 75 Kassenarbeitsplätzen heraus. Im Tagesgeschäft überzeugt uns zudem die überaus solide Hardware des Kassensystems.«*

**Dirk Stolpmann, Geschäftsführer  
Reformhaus Bacher**



gevis ist in alle Richtungen erweiterbar



## Ihr Unternehmen wächst – gevis hat die Lösung

Als Experten für den Handel bieten wir **Komplettlösungen** aus einer Hand. Das Warenwirtschaftssystem gevis ist flexibel skalier- und erweiterbar: Je nach individuellem Bedarf stehen zahlreiche Ergänzungen zur Verfügung, die Ihr Unternehmen noch leistungsfähiger machen.

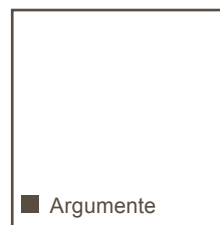
Welche Erweiterung für welchen Zweck? Fragen Sie uns – wir stehen Ihnen selbstverständlich auch als kompetente Systemberater zur Verfügung.

Merkmale	Nutzen
▪ CTI-Telefonie	▪ Bequemer telefonieren mit gevis
▪ s.dok	▪ Dokumentenmanagement-System
▪ s.scan	▪ Intelligente Dokumentenerkennungssoftware
▪ s.net	▪ Virtuelles Firmennetzwerk zur Anbindung von Zweigstellen und Außendienstmitarbeitern
▪ w.info/w.shop	▪ Ihre Zweigstelle im Internet
▪ GWSpad Pro/ais	▪ Mobile Außendienstlösung
▪ MDE	▪ Mobile Datenerfassung
▪ Digitale Signatur	▪ Siegel für elektronische Daten
▪ EDI	▪ Dateien-Dolmetscher für unternehmensübergreifenden Datenaustausch
▪ s.cube	▪ Business Intelligence



**gevis**  
 wurde auf Basis der  
 Praxiserfahrungen  
 von 30.000  
 Anwendern  
 entwickelt!

## Gute Gründe für gevis



Merkmale	Nutzen
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Gründliche Vorbereitung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Reibungsloser Ablauf: professionelles Projektmanagement, kurze Projektlaufzeiten, gründliche Stammdaten- und Bewegungsdatenübernahme</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Einbindung in Betriebsprozesse</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Branchenspezifische Voreinstellungen, Anpassung an interne Organisationen durch umfangreiche Einstellungsoptionen</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Einfache Handhabung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Leicht erlernbar</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Professionelle Unterstützung</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>▪ Volle Ausschöpfung der Leistungskraft durch intensives Training und den Support durch integrierte Online-Hilfe und Kunden-Service-Center</li> </ul>

Die Investition in ein professionelles Warenwirtschaftssystem soll sich möglichst schnell amortisieren. Darum kommt es nicht nur auf vielseitige Funktionen an. Ebenso entscheidend ist,

- den Systemwechsel gründlich zu planen,
- das neue System in die Betriebsabläufe zu integrieren und
- die Anwender einzuarbeiten.

Die GWS ist dafür Ihr kompetenter Partner! Unser Auftrag endet erst, wenn alles reibungslos funktioniert. Und natürlich stehen wir Ihnen darüber hinaus jederzeit zur Verfügung.



## Interesse?

Dann vereinbaren Sie einen persönlichen Vorführtermin.  
Gern senden wir Ihnen weitere Unterlagen zu.  
Sprechen Sie uns an!



GWS Gesellschaft für Warenwirtschafts-Systeme mbH · Krögerweg 10 · 48155 Münster  
Tel.: +49 (0)251 7000-02 · Fax: +49 (0)251 7000-3910 · [info@gws.ms](mailto:info@gws.ms) · [www.gws.ms](http://www.gws.ms)

Betriebsstätte München  
Max-Planck-Str. 5  
85609 Aschheim  
Tel.: +49 (0)251 7000-3080  
Fax: +49 (0)89 927927927

Betriebsstätte Nürnberg  
Hermannstr. 23  
91207 Lauf  
Tel.: +49 (0)251 7000-3080  
Fax: +49 (0)9123 98088-20

Betriebsstätte Karlsruhe  
Maybachstr. 3  
76227 Karlsruhe  
Tel.: +49 (0)721 4839958-0  
Fax: +49 (0)721 4839958-9